

## KLINGER DANMARK

KLINGER Danmark a/s er det danske datterselskab af KLINGER koncernen, der er kendt som producent af ventiler, pakninger og niveaumåling. Vores produktportefølje indeholder både ventiler og pakninger, men også instrumenter og tætninger.

KLINGER er en familieejet koncern, som globalt set består af 17 produktionsvirksomheder, eksport til 80 lande og beskæftiger ca. 2.300 medarbejdere. Koncernen har hovedsæde i Østrig.

KLINGER Danmark a/s har adresse i Brøndby og vi er 47 ansatte. Vi er en veldrevet og profitabel virksomhed i konstant udvikling.

### Internt salg

Vi søger en struktureret intern sælger, som trives med at have travlt og bevare overblikket i en til tider meget hektisk hverdag.

Vi tilbyder dig en unik mulighed for at blive del af en global arbejdsplads, hvor du vil komme til at arbejde i et fagligt ambitiøst miljø kendetegnet ved uhøjtidelig professionalisme, stort engagement og et naturligt fokus på at skabe vækst og udvikling.

**Du får en bred kontaktflade internt og eksternt**, og det er derfor vigtigt, at du er udadvendt og at du trives i en dynamisk hverdag, hvor to dage sjældent er ens. Din arbejdsstil er initiativtagende og målrettet. Som person er du omstillingsparat, positiv, god til at skabe kontakt og tale med andre. Sidst men ikke mindst er du en god og stabil kollega.

Den ideelle kandidat har en baggrund som teknisk assistent og gerne med branche- og erhvervs erfaring fra en lignende virksomhed. Vigtigt er det, at du har flair for økonomi og sprog.

Du er kundefokuseret med stærke administrative kompetencer og har erfaring med internt salg, tilbudsgivning og projekthåndtering.

Du skal beherske engelsk i både skrift og tale, samt have et godt kendskab til Excel og Office pakken. Kendskab til ERP systemer er en fordel.

### For at trives i jobbet skal du have lyst til at være:

- Kontaktperson for nogle af vores største kunder med afdelinger i udlandet
- Da dine kundekontakter oftest vil være ingeniører og projektledere, er det vigtigt, at du har viljen til at tilegne dig teknisk viden
- Indgå i et meget tæt samarbejde med én af vores eksterne sælgere, samt en kollega fra internt salg
- Bearbejde forespørgsler og udarbejde tilbud
- Udarbejde kundetilpassede aftaler, styring og opfølgning på disse
- Arbejde med tekniske løsninger inden for ventiler, instrumenter og pakninger
- Sikre effektivt samarbejde på tværs af organisationen
- Deltage i kunderelaterede opgaver og projekter

**Du bliver en del af en organisation**, hvor gode relationer, vidensdeling og erfaringsudveksling er nøgleord. Hvor samarbejdet internt med kolleger og eksternt med kunder og samarbejdspartnere sikrer, at du får mulighed for udvikle din knowhow og tekniske ekspertise.

**Sådan søger du stillingen**

For yderligere information er du velkommen til at kontakte afdelingsleder i internt salg Helle Rasmussen [hra@klinger.dk](mailto:hra@klinger.dk)

Du kan søge stillingen ved at sende os en ansøgning med dit CV og andre relevante dokumenter til:

KLINGER Danmark  
Nyager 12  
2605 Brøndby  
Att. Helle Rasmussen

eller du kan sende din ansøgning med e-mail til [hra@klinger.dk](mailto:hra@klinger.dk).

Mærk ansøgningen/skriv i emnefeltet: Intern sælger